

从传统养殖到智慧农业

——看邮储银行吉林市分行如何为农户“贷”来新机遇

林丰柏 本报记者 侯春强

盛夏骄阳似火,挡不住种植养殖户忙碌的脚步。在吉林省的“金融沃土”上,一场产业振兴的新画卷正在徐徐展开。多年来,邮储银行吉林市分行始终秉承“服务三农、服务城乡居民、服务中小企业”的战略定位,坚持立足“三农”主阵地,致力于打通金融服务“最后一公里”,送“金融活水”入村、入屯、入户,利用“产业贷”“极速贷”等线上贷款产品,送金融服务到千家万户,助力乡村全面振兴。

品种升级换代 规模逐年提升

在吉林市龙潭区江北乡北山村七组,38岁的村民隋志龙站在现代化的鸡舍前,正在指挥一台30吨

的饲料车卸货。隋志龙2020年回到家乡养鸡,如今年收入50万元,谈起创业的经历,他说最感谢的就是邮储银行。

隋志龙的父亲很早就开始养鸡,但是一直都是那种简陋鸡舍,费时费力费钱不说,鸡还容易得病,增重出栏也慢。

2020年,隋志龙从父亲手里接下了养鸡事业,但是由于资金的局限,规模迟迟无法扩大。2022年底,当他得知邮储银行正在扶持红毛大公鸡的项目后,抱着试试看的态度提出申请。

据邮储银行天津街支行信贷客户经理王胤然介绍,当时隋志龙准备好申办材料后,从申请到放

贷,3个工作日就完成了。隋志龙拿到30万元极速贷后,建起一个800平方米的现代化鸡舍,养殖1.8万只鸡,自动喂水、自动上料、自动除粪。2023年,他又投入100万元,新建1300平方米鸡舍,可养3万只鸡。

规模扩大了,品种也提级了,从红毛大公鸡到白羽鸡。如今,隋志龙两个鸡舍能养5万只白羽鸡,42天出栏,一年能养6茬白羽鸡,净赚50余万元。

王胤然表示,客户接下来准备新建一个1500平方米的鸡舍,天津街支行随时准备为客户提额降息,一路扶持到底。



大樱桃红草莓 事业甜蜜红火

“你们来得有点晚,樱桃草莓过季了,要是早半个月,采摘定制的人特别多。”在吉林市丰满区前二道乡金丰村三社,赵庆丰正在指挥工人修枝剪叶,为下一步工作做准备。

2014年,一直从事商超、针织生意的赵庆丰转行,建起10栋草莓大棚,第二年又开始种植大樱桃。没想到,2017年的一场水灾,将40多栋大棚全部冲倒了,所有的樱桃树和草莓都被冲得一千二净,经济损失3000万元。

2018年,赵庆丰重打锣鼓,建起30多栋大棚,但是由于资金的问

题,此后的经营一直不温不火。

2023年初,邮储银行天津街支行客户经理李超下乡走访时,得知赵庆丰急需资金支付人工费用和购买农资后,立即上门服务,仅用5个工作日,就授信极速贷特色白名单贷款50万元,得到对方的信赖与认可,同年10月,赵庆丰将他行的80万元抵押贷款转到了邮储银行。

有了充足的资金,赵庆丰更新大棚设备和种苗,又承包200多公顷山地,种植黄精、赤芍、威灵仙、苍术、细辛等地道药材,进一步扩大了经营范围。

如今,赵庆丰拥有70栋大棚,除了12栋草莓,其余都是大樱桃,

主打私人配送和采摘,

近年来,邮储银行天津街支行始终立足“三农”、服务小微,全力支持地方经济发展,创新“产业贷”“极速贷白名单”等专项信贷产品,年均投放涉农贷款超1.5亿元。

邮储银行吉林市分行立足传统农业产业,结合属地“人缘”“地缘”优势,以“产业贷”等信贷产品为依托,不断深入推进万昌大米、蛟河木耳、桦甸肉牛等重点产业,有效满足特色产业对资金的多元化需求。截至6月末,该行产业贷余额7.61亿元,三农业务贷款余额25.06亿元,为乡村振兴注入了“金融活水”。



“粮”辰美景 “牛”气冲天 “蛙”声一片

——邮储银行桦甸市支行全方位服务当地特色农业

林丰柏 本报记者 侯春强

从资源枯竭型的煤矿转型养牛业,是邮储银行的资金让公司有了重整旗鼓的动力。

收储粮从5万吨到15万吨,飞速跃升的背后,是邮储银行持续不断的金融助力。

从8家增长到42家,东北特产林蛙从桦甸市畅销全国,靠的是邮储银行始终如一的资金注入。

近年来,邮储银行桦甸市支行深耕当地农业特色产业,不断深入推进万昌大米、林蛙养殖、桦甸肉牛等重点产业,凸显产业集群及上下游开发的引领作用,有效满足特色产业对资金的多元化需求。

2300万元贷款成就粮食收购龙头企业



“2016年,我们收储粮食5万吨,销售额1亿元。到了2025年,我们收储粮食15万吨,销售额3亿元,是2016年的3倍。邮储银行接地气、服务好,如果没有银行始终如一的支持,我们增长没有这么快,发展也没有这么好。”

在桦甸市鹏达工贸有限公司,2万吨金灿灿的玉米堆成两座小山,法人张延勤开门

见山夸奖邮储银行桦甸市支行。

成立于2002年的鹏达工贸有限公司,是桦甸市第一家粮食烘干企业,目前,企业占地面积8万平方米,仓容10万吨,有两个500吨烘干塔,还有自己的铁路专用线。

2016年,鹏达工贸有限公司每天收购2000吨粮食,还要支付人工费用,需要的流动资金非常大。就在公司受限于此的时候,邮储银行桦甸市支行为该公司授信贷款2300万元,公司发展从此进入快车道。公司合作伙伴包括中粮、中储粮、新希望等大型企业。2025年,收储粮食15万吨,销售额3亿元,季节性用工月薪能达到8000元至1万元,带动当地农民100人就业。

从资源枯竭的煤矿成功转型养殖业

从资源枯竭型的煤矿转型养殖业,不仅技术面临挑战,资金的需求也决定成败。

吉林省永盛农牧业发展有限公司经理李兆海表示,公司于2021年,由永盛矿业公司转制建成。公司园区占地面积35公顷,总投资2.4亿元,当年建立4个3600平方米的牛场,共1.4万平方米,可以圈养2000头牛。

谈及当年的起步阶段,公司经理李兆海感触良多。2021年开始转型养殖业,一切都是边干边摸索中进行,最缺的除了技术,就是资金。

此时,邮储银行伸出了援手,据桦甸市支行小额贷款负责人高冲介绍,2023年,该行为客户户担保贷款200万元,今年又增加了500万元抵押贷款。

700万元组合贷让企业有了充足的资金和底气。2024年又建立年加工2万头的屠宰



场。2025年建立牛场二期,可饲养3000头牛,明年10月完工。公司还新开辟100公顷土地种植鲜食甜玉米,收割的秸秆可以喂牛。

如今,该公司拥有肉牛养殖场、屠宰厂等六大版块,是集一二三产于一体的农牧融合企业。对邮储银行的贷款产品以及金融服务高度评价,现已将名下7家关联企业包括供热站、物业等全部在邮储银行桦甸市支行开立公司账户并作为经营主账户,带动公司业务全面发展。

助力林蛙养殖购销发展势头强劲

林蛙、人参、松花粉,东北的山珍特产摆满了柜台。走进桦甸市海波蛤蟆参茸,冯海波、陈桂华夫妇正在为顾客介绍林蛙油功效。

东北林蛙又称雪蛤,是东北地区独有的珍稀两栖动物,因其卓越的营养和药用价值而备受推崇。桦甸市地处山区,林业资源丰富,林蛙远近闻名,目前当地从事林蛙购销行业的个体工商户较多,总体客户数量约150户,是当地比较有特色的行

业。2012年,冯海波、陈桂华夫妇开始购销林蛙,刚开始属于小打小闹,由于踏实肯干,逐渐一点点扩展,有了如今的门市。每年销售林蛙10多万斤,在各大电商平台销售额700多万元。

林蛙收购从8月末一直到次年的五月,需要的流动资金非常大,为了扩大规模,夫妻俩今年贷款150万元,准备将生意做大做强。通过夫妻俩的介绍,已有两户从事林蛙购销的亲属在邮储银行桦甸市支行授信,授信金额均为50万元。

冯海波表示,有了邮储银行的大力支持,当地的林蛙养殖购销发展势头强劲,自己创业时只有8家商户,如今已经发展到42户。

2025年是“十四五”规划的收官之年,更是巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接5年过渡期的最后一年,也是邮储银行吉林市分行加快塑造发展新优势的关键之年。该行将在提高地方特色产业振兴的新征程中迈出更大步伐,引入金融“活水”,在用心守护乡村振兴的道路上贡献更多“邮储力量”。



吉林农村报

中缝广告热线

13944081577
0431-88600732
0431-88600118