

“从2023年的50万元贷款到现在的200万元贷款,邮储银行提供的资金更充足了,我的种植规模也越来越大。”这是永吉县西阳镇兴隆川村退伍军人闫增胜的心里话。

“从100万元到150万元,邮储银行提额了,我们也有了更大的底气扩建,创业初期的5公顷土地,如今已经发展到400公顷……”在永吉县一拉溪镇,全国十佳农民肖建波说道。

近年来,邮储银行吉林市分行信贷客户经理披星戴月,年复一年地让贷款走入田间地头,持续夯实农村信用体系建设,真正实现乡村振兴“最后一公里”。

贷款从50万元提额到200万元 大棚从4个扩充到23个

2016年12月,闫增胜从部队退伍,选择回到家乡永吉县种葡萄。

创业初期,闫增胜盖起4个大棚,一个棚170米长、10.5米宽,专门种植小红粒葡萄,经过多年的发展,他想扩大规模,却为资金发愁。

据邮储银行永吉县支行客户经理陈雨蒙介绍,2023年初,闫增胜抱着试试看的态度,通过一名老客户找到邮储银行,没过几天,30万元的极速贷就到账了。

有了钱,大棚折旧、棚膜更新、人工费用、收购费用,都不用为难了。如今,闫增胜拥有

23栋大棚,其中20栋种植葡萄,每个棚种植800多棵,产量在7000至1万斤。

自己富了,闫增胜还带动周边村民共同致富,全年用工几百人,费用近20万元。55岁的村民谢春敏,由于年龄大,家里还有庄稼要照料,不能外出打工。她就在空余时间到葡萄园打零工,一天能挣100多元。“在葡萄园里疏果、掐蔓,在家门口就能挣钱,真好!”

同村的张宝石看到闫增胜赚钱了,也盖起8栋大棚,专门种植葡萄,闫增胜帮助他销售,最远的销往浙江嘉兴。

吉林大米香飘全国 邮储银行久久为功

一拉溪镇的九月丰家庭农场,屋内是各种各样的品牌大米,屋外则是正在抽穗的翠绿水稻。九月丰家庭农场法人肖建波,曾获2020年吉林省脱贫攻坚奖奉献奖、2022年度“全国十佳农民”、2024年吉林省劳动模范等称号。

2013年9月,肖建波成立九月丰家庭农场,当时只有5公顷水稻。2014年,在袁隆平院士授权下,农场成功注册使用“袁氏国米”品牌。隆优619、隆优649等品种已通过国家审定,在功能性稻米研发方面,九月翡翠、九月黑香糯、九月胭脂、九月软香、九月黑铁、九月紫香等特色稻米品种相继问世。

随着规模的壮大,资金的缺口也越来越大。据邮储银行永吉县支行三农客户经理赵泓企介绍,2019年,客户申请10万元极速贷,双方有了第一次合作。

2023年1月,赵泓企通过走访,得知客户处于扩大种植面积阶段,邮储银行永吉县支行第一时间组织客户经理进行授信方案制定,100万元贷款为客户解了燃眉之急。2023年12月,为客户再次进行提额申请,授信金额150万元,解决客户年初土地承包的资金压力。

近两年,九月丰家庭农场

积极开发农业产业链,依托国家粮稻工程技术研究中心吉林试验站,结合稻田、稻鱼、稻蟹文化,形成稻米种植、观光、研学、农旅、加工、销售的“线下+线上”完整三产融合产业链。

自身发展了,九月丰家庭农场始终牢记社会责任,积极投身脱贫攻坚和扶贫工作。农场每年人工费支出达130万元,带动当地劳动力400余人,人员收入在3000—6万元不等。农场优先录用困难户就业,短期工工资当日结算,确保困难户能够及时获得收入。

每年12月末,农场为本村111户困难户、232人分红。现已扶贫5年,共为困难户分红20余万元,帮助50户农户实现脱贫。



近年来,邮储银行吉林市分行进一步加强信贷客户经理队伍的培养、激励和管理,努力提升对特色市场及产业的服务能力,在培训指导、业务审查、非现场贷后、风险数据监测、警示教育等多维度提升管理效能,动态监测风险集中的领域,实现差异化管控和

帮扶。在这片充满希望的田野上,邮储银行吉林市分行将积极用实际行动响应政府号召,在提高地方特色产业振兴的新征程中迈出更大步伐,引入金融“活水”,实现产业兴邦,在用心守护乡村振兴的道路上贡献更多“邮储力量”。



一只湖羊“贷”动多方共赢

——邮储银行舒兰市支行精准滴灌特色养殖产业

林丰柏 本报记者 侯春强

“湖羊没有角不好斗,肉质好、繁殖率高、特别适合大规模饲养,目前,我们存栏数达到5000多只。邮储银行的服务更是没得说,利率低放款快,服务贴心……”

盛夏时节,走进舒兰市七里乡松柏村的穆思利牧业有限公司,一排排宽敞明亮的圈舍中,5000多只膘肥体壮的湖羊茁壮成长。

公司经理任星一边和邮储银行客户经理孙龙飞打招呼,一边忙着接待远道而来的客户。任星的老家

在前郭县,当地一直有养羊传统,任星积累了丰富的经验。2019年,舒兰市出台养殖业的一系列优惠政策,任星决定转战舒兰。

经过四处考察,任星决定养殖湖羊,湖羊繁殖力强,一般两年可生3胎,每胎约2至3只,最多可达6只,最关键的是没有角不好斗,是当前我国舍饲养羊的首选品种,也是目前市场占有率最高的绵羊品种。

2020年,任星的第一批700多只湖羊入场,此后两年多,由于资金有

限,只能依靠自繁自育逐步扩大养殖规模。

去银行贷款?听说手续麻烦还要担保;向亲戚朋友借?东拼西凑还要欠下人情;找私人借款?利息太高,一年到头忙活完仅付利息就花了大半!

就在任星举步不前的时候,2022年,邮储银行舒兰市支行客户经理孙龙飞深入田间地头开展走访,找到了任星。

得知对方的身份,任星一下愣住了,他一直认为银行的客户经理都是西装革履的,坐在办公室内吹空调,没想到竟然能大老远地跑到养殖场开展业务。再一听流程和利率,任星心动了,不到一星期,30万元极速贷到账。

解决了融资难、融资贵的问题,大展拳脚的任星通过集约化管理降低人工、饲料等成本,养殖场采用“公司+基地+农户”的运营模式,为农户提供两种不同的养殖方式:一种是“放母收羔”,即公司向农户提供母羊、技术支持、饲料,并回收产

下的羔羊,以此方式带动就业200余户,每只羊至少能为农户带来800多元的纯收入;另一种则是“寄存代养”,农户可以将购买的羔羊寄养在养殖基地,同时还在养殖场内工作,从而获得养羊与打工的双份回报。

截至目前,穆思利牧业有限公司经营场地有5栋大的羊圈,其中包含小套圈170多个,每个套圈存栏30只,合计存栏5100只。

今年,穆思利牧业有限公司通过邮储银行农业担保贷款135万元,与当地政府合作,在松柏村兴建4栋新羊舍,总面积1.3万平方米,湖羊的养殖规模扩大至1万只,未来将打造集种羊循环、饲料加工、繁育和育肥、屠宰和加工、羊肉销售与冷链运输为一体的湖羊全产业链产业项目。

穆思利牧业有限公司不断发展壮大,邮储银行的业务也是稳中有



升。“支持特色农业发展是我们服务乡村振兴的重要着力点。像穆思利牧业这样的新型农业经营主体,正是我们需要重点扶持的对象。”邮储银行舒兰市支行行长表示。

据了解,该行不断创新金融产品,优化服务流程。针对养殖业特点,不断创新产品;建立绿色通道,将贷款审批时间压缩到3—5个工作日,解决养殖户融资难题,帮助农户提升经营能力。

截至6月末,舒兰市支行三农贷款累计投放1.79亿元,服务客户756户,取得公司、银行、农户的三赢共进。

邮储银行舒兰市支行将进一步发挥自身优势,加强金融产品创新,优化信贷流程,扩大信贷投放,在服务三农发展中不负期许,助力舒兰全面振兴、全方位振兴。

