

岁末寒冬暖流涌

——东丰县“情暖童心·筑梦未来”志愿服务主题活动侧记

□王睿本报记者吴连祥

弘扬“奉献友爱互助进步”志愿服务精神,为需救助学子纾难解困。在第38个国际志愿者日到来之际,东丰县妇联会同县教育局、爱在鹿乡志愿者协会举办了“情暖童心·筑梦未来”主题活动,为需要帮助的学生送去党和政府的温暖、社会大家庭的关爱。

活动在东丰镇仁合学校举行。县妇联联合会领

导对弘扬践行志愿服务精神提出希望,要进一步推动校园志愿服务活动开展,争做志愿精神的弘扬者、引领者和践行者,从自我做起、从现在做起、从点滴做起,知礼仪、重礼节、讲道德、懂礼貌,以真诚的爱心关怀他人,用爱心和奉献展现当代学子风采。希望学生珍惜学习时光,树立远大志向,用勤奋求知创造更加美好

的未来。活动中,为10名受助学生发放了价值8000余元的书包、文具和棉服。与会领导与受助学生互动交流,鼓励大家树立不怕困难、乐观向上的习惯,刻苦学习文化科学知识,争做建设祖国的有用之才。随后,精心准备的节目陆续上演,孩子们用精彩的表演,感谢志愿者的奉献与帮助。

岁末天寒时,真情暖人心。主办单位精心安排了“大手拉小手”制作手工粘贴画的游戏互动环节,孩子们倾心投入,在游戏中体会合作的力量。随后,爱心商家“达人视界”工作人员为10名受助学生进行护眼检查并捐赠护眼产品。孩子们表示,一定要把社会各界的关爱化作奋发学习的动力,争做品学兼优的好学生。



近年来,靖宇县靖宇镇党委、镇政府努力挖掘和培养群众文化,在村、社区建立夕阳红艺术团、舞蹈队、秧歌队等群众文艺团体。图为靖宇镇举办2024年迎新春文艺联欢晚会。 韩丽梅/摄

通化乘警支队

全警投入护航旅客平安

本报讯 姜嘉鹏 记者吴连祥 报道 2024年元旦和大专院校学生放假返乡潮即将来临,为有效应对客流高峰,通化铁路公安处通化乘警支队主动对接铁路客运部门,科学部署值乘警力,强化列车管控举措,确保旅客乘车安全。

通化乘警支队未雨绸缪,超前制定工作预案,根据客流变化,不断优化值乘方案,最大限度配强值乘警力。通过安排骨干民警上车值乘,全面提升车厢见警率和管事率,确保“车车有乘警,趟趟有勤务”。针对节假日期间车厢人员密集、侵财案件易发的特点,各趟次列车乘警提高车厢巡查频

次,加大盘查工作力度,开展防盗、防诈骗宣传,确保旅客财产安全。

防患于未然,把安全隐患消灭在萌芽中。该支队周密研判部署,进一步加强列车消防监督检查,认真落实“五位一体”列车联防工作机制,积极发动客运、保洁、餐服等群防力量参与到列车治安管控中,营造平安和谐的车厢环境。同时,成立党员突击队、青年服务岗,组织乘警开展“我为群众办实事”实践活动,第一时间帮助旅客解决在乘车途中遇到的各种困难,切实为旅客出行营造平安有序的列车治安环境。

梅河口市河长办

举办志愿服务活动

为进一步落实提升群众对梅河口市河长制的认知,号召更多群众共同携手爱护母亲河,近日,梅河口市河长制办公室、梅河新区(梅河口市)水利局联合市绿叶环保科技有限公司咨询服务中心,举办“共爱辉发河之历史探索”志愿服务活动,推进社会各界广泛参与河湖管理保护,促进河湖共管、共治、共享。

活动期间,志愿者通过讲述辉发河流域现状和全市采取的治理措施,开启了参加活动的志愿者、学生及家长对辉发河的探索之旅。“我的河流我守护,自愿加入河流保护行动”的誓言响彻现场,共同守护辉发河的信心更加坚定。



活动环节,学生朗诵诗歌,绿叶环保科技有限公司咨询服务中心的梅河队长带领学生,做水质检测的实验,实验中教会大家如何判定生活用水是否安全,并就保护水生态环境做了生动科普教学。(王欢)

为更好地备战旺季营销工作,了解支行营销需求,临江农商银行坚持以“客户为中心”,通过“一次厅堂微沙龙”“一次调研座谈”“一次便捷服务”三个一活动,进一步拓宽了网点活客和获客能力,为一线营



临江农商银行

拓宽网点获客能力

销赋能。“走进网点”拓宽了基层一线活客思路。围绕“我们有什么”“支行要什么”“我们怎么做”三方面提前制定方案计划。渠道信息部、零售业务部抽调业务骨干,开展营销活动策划、效果监测,累计开展微沙龙30余次。“走进网点”提升了协作联动获客能力。行长组织业务部门负责人

及全辖客户经理开展调研座谈,了解基层在客群触达、客户联络、客户跟踪等方面的实际问题;深入走访营销,充分挖掘农村市场潜力;分层分类建立信息档案,常态化营销走访,实行名单制专人管理服务。“走进网点”为降本增效提供坚实保障,持续强化了低成本存款产品营销。(姜雪)

办好实事暖民心

近日,公主岭市大岭镇收到了一封写给崔家村党支部书记、村委会主任葛大勇的感谢信。崔家村村民崔永金手写的感谢信字字恳切,感谢这名为村民办实事的好书记。



崔永金今年75岁,是崔家村8组村民,是低保户崔祥柱的父亲。今年8月,在低保信息动态更新的过程中,通过信息比对出崔祥柱与前妻所生女儿的信息,需要取证并计算赡养费。可患有精神二级残疾的崔祥柱无法配合取证,如果失去低保补助,这一家三口就失去了经济来源。

心急如焚的崔永金找到了村党支部书记葛大勇,了解情况后,葛大勇立即联系派出所等相关部门,并赶赴长春开出了崔祥柱女儿的在读证明,及时提交了低保取证材料。

葛大勇始终关心村里困难群众的生活,每逢节假日都会自掏腰包为困难家庭购买生活物资。他情系群众,为办实事的举动赢得了村民的赞誉。

青山村里冰雪热

随着雪季的到来,吉林市小白山乡青山村依托区位优势,紧抓冰雪热度,将全村打造成冰雪体验休闲地,发展冰雪民宿,带动村民增收致富。



在这里,一道道特色东北菜让游客大饱口福;大红灯笼、热乎乎的土炕、旧报纸糊成的墙面游客争相打卡。

从2019年开始,青山村成立乾山旅游开发有限公司,依托辖区万科松花湖滑雪度假区,采取“公司+村集体+农户+旅行社”的开发运营模式,发展民宿和农家乐30余家,夏季为游客提供水果蔬菜采摘体验,冬季提供妙趣横

生的冰雪游乐项目。截至目前,已接待游客两万余人。

发展冰雪经济,不仅能够带动村民增收,还成为推动村容村貌提升的强劲动力。据了解,青山村先后获得“吉林市村屯环境卫生创建标兵单位”“吉林市文明村镇”“吉林省首批星级乡村旅游重点村”等称号。

安图农商银行

举办政商税银企对接会

为进一步巩固和拓展“春风行动”“双基优储”活动成效,促进政商税银企的良性互动,实现金融政策直达快享,日前,安图农商银行以“共同搭台,促进银企合作”为主题,举办“双基优储”产品推介会暨政商税银企对接会。

会上,该行采用宣传产品体系化和特色化相结合的方式,重点推介了省联社根据企业需求变化趋势和客群适配,创新推出的信贷产品。同时,为全面夯实“客户”“账户”两个业务,满足企业综合化结算需要,该行联动推介了“一揽子”金融产品,帮助企业深入了解“指尖时代”的金融服务。

在银企互动环节中,该行与企业代表就惠企政策、企业信用、金融产品等方面进行沟通交流,针对企业的融资需求,“一企一策”给予专业意见建议。

安图农商银行建立常态化政银企对接机制,旨在强化政策指引和服务对接,有针对性地为企业提供综合服务方案,满足服务企业差异化、个性化的融资需求,充分发挥好“对接+金融”融合的叠加效应。

(尹永梅 曲志鹏)

磐石农商银行

全力冲刺首季“开门红”

为牢牢把握首季资金流动密集期,全力冲刺首季“开门红”,夯实全年工作基础,磐石农商银行在统筹做好年终收官工作的同时,全面启动2024年首季“开门红”营销工作。

鼓足干劲,凝聚零售业务发展的战略共识。该行制定详细的对公对私业务“双基优储”网格化营销活动方案和个金业务首季客户服务活动方案。领导班子成员包保,各部室督导,形成工作合力。

发挥优势,紧抓零售业务发展的关键环节。该行充分发挥服务范围广、客群数量大、扎根本土深的优势,深入推进“双基优储”活动,实现客户账户双提升;扎实开展“整村授信”行动,激发服务乡村振兴的动能;深化以客户为中心的服务理念,提升服务全客户的能力和水平,稳步实现由经营产品和业务向经营客户的转变。

党建引领,建立差异化竞争优势。磐石农商银行积极推进“党建+金融”下沉服务模式,向下扎根,主动融入县域,精耕“三农”市场,向上生长,积极服务县域经济发展,实现业务规模与质量双提升。

(刘超)