

简讯

长春农商银行

细化营销流程 积聚营销动力

本报讯 刘梁雅桐 报道 长春农商银行以“经营转型工程”为指引,坚持以“客户为中心”,通过客户提级扩面、加强成果转化、完善考核机制、搭建同业交流平台及开展管户工作,不断细化营销流程,积聚营销新动力。

重点营销产品,确定目标客群,围绕客户存款规模、持有产品、年龄层等维度细化客户层级。围绕客户需求对存贷款产品、聚合支付、理财金卡等开展精准营销,实现客户提级扩面。加强成果转化分析,对成功转化的客户,通过不同层级及不同年龄层办理的业务种类情况进行细分

研判,进行标签化管理,掌握客户实时动态,为二次营销筑牢基础。完善员工考核机制。针对坐席员拨打量、接通率、有效接通率、转化率及录音质检五个维度制定考核方案。形成“周评比,月考核”,并定期开展营销经验分享会,激发员工工作热情及营销积极性。

搭建同业交流平台。先后到三家科技服务机构调研学习,就电话营销、员工管理、组织架构等方面进行深入交流,搭建学习平台,建立常态化交流机制。开展坐席管户工作。为便于进行长期管理维护,客户管理中心细化分户,形成专人管户机制,提升客户粘性及归属感。

安图农商银行

入选“2023延边企业30强”

近日,在延边州企业联合会和企业家协会联合举办的2023延边企业30强发布盛典上,安图农商银行成功入选“2023延边企业30强”。作为服务当地经济发展的耕耘者和主力军,安图农商银行始终秉持“立足县域,面向三农”的初心,紧扣“业务扩面、服务提质、转型增效”的经营目标,主动融

入安图县提出的建设长白山生态经济强县的战略规划,以“精准+服务”,持续加大对小微民营企业和本地重点项目的支持力度;以“普惠+服务”,全面推进金融服务乡村振兴建设;以“场景+服务”,满足客户多样化综合化金融需求,全方位提升金融服务的覆盖面、获得率和体验感。

(尹永梅)



日前,通化边境管理支队开发区边境派出所民警来到粮丰社区,在“社区警校”对工作人员进行网络安全培训,并针对电信诈骗,向群众宣传普及防范电信诈骗案件常识。 卢科峰 记者 吴连祥/摄

农行四平市分行

支持实体经济稳增长

年初以来,农行四平市分行积极践行“金融为民”初心使命,聚焦实体经济、乡村振兴、普惠金融等重点领域,加快信贷投放,持续为地方经济发展提供新动能。

该行充分发挥金融服务实体经济“主力军”作用,把支持实体经济的着力点放在先进制造业、绿色信贷、战略新兴产业上,充分利用差异化信贷政策,成立专项营销小组,启动审批绿色通道和“压茬”作业模式,对符合信贷准入条件的优先保障,为实体经济高质量发展提供金融“活水”。实施“乡村深耕”计划,聚焦粮食安全、乡村产业和乡村建设等重点领域,全力支持涉农项目、骨干企业、专业合作社、新型农业经营主体发

展。针对特色农业,坚持“一县一产品”“一行一特色”,积极推广“黑土粮仓贷”“吉担牧贷”等信贷产品,自主创新“家庭牧场贷”,满足差异化客户群体融资需求。

为破解小微企业融资难题,该行强化主动服务意识,对普惠小微企业实行贷款优惠定价、优先匹配信贷规模,推动普惠贷款“增量、扩面、提质、降本”。在法人贷款方面,创新打造“数字化金融产品+微信申贷通道+减免降补优惠措施”组合拳,全力为小微企业提供便利金融支持,快速推进新兴优质小微企业落地。在个人贷款方面,大力支持生产经营、消费贷款扩面升级,重点推广“农银e贷”系列产品。

(于延武)

梨树联社

助力黑土地保护工程

梨树县农村信用合作联社依托县域资源优势、农业技术优势和金融保险政策优势,整合资源,创新金融产品和服务,助力黑土地保护。创新“黑金贷”贷款品种全力支持黑土地保护。该社打造“黑土地研究院+保险+核心企业+经营主体+银行”的农业产业链闭环金融服务模式,创新研发出“黑金贷”粮食规模种植贷款,有效解决新型农业经营主体融资难、融资贵、缺乏有效担保的难题,从而将“梨树模式”推

广到更大范围,助力黑土地保护。

引入“地力指数保险”将“黑金贷”优化升级。为进一步增强金融服务质效,该社通过与贷户和保险公司协商,引入黑土地地力指数保险,通过嵌入黑土地地力指数保险可为借款人增信。

实施“阳光办贷”提升信贷服务质效。设立投诉举报电话,接受社会公众的有效监督与建议,确保办贷机构人员合规办贷、高效办贷。

(于洪洋)

联防联控确保水资源安全

通化县与抚顺市新宾满族自治县为强化跨流域上下游突发水污染事件的联防联控应急管理,把河长制落到实处,从而预防和应对跨县流域突发水污染事件的发生,确保跨县河流水资源与环境安全,结合通化县、新宾满族自治县实际,制定了联防联控框架协议,取得很好的效果。

协议制定后,两县的生态环境部门和水务部门加强流域水环境风险研判预警工作指导,依据突发环境事件分

级标准,分析研判流域生态环境风险,及时发布预警信息。同时针对冰融期、汛期、枯水期等水污染事件易发期,提请联席会议组织各成员单位开展以视频会议或远程网络座谈等形式进行联合会商。在遇恶劣天气以及自然灾害或流域跨县断面水质一定时期内出现异常情况的开展专项会商,分析研判流域生态环境风险,及时发布预警信息。

(于杰 李长晶)

洮南交巡警大队

护航农村道路交通安全

为切实预防和减少农村道路交通事故发生,洮南市公安局交巡警大队采取措施,确保秋收期间农村道路交通安全。

大队先后召开3次重点工作安排部署会,统一全员思想认识,时刻提醒民警要清晰认识当前开展的“农村交通安全固本强基攻坚行动”及“减量控大”集中整治秋季攻势的重要性,切实增强工作责任感和紧迫感。将研判分析作为事故预防的关键手段,对照自身管理工作,

补齐工作短板。

针对辖区农村地区道路多狭窄、急弯、视距不良和近期阴雨天气频繁以及道路交通的实际情况,积极组织警力对农村道路特别是山区道路开展路面安全隐患排查,对排查情况进行详细登记,建立台账,能整治的立即开展整治,暂时不能整治的做出临时性整治措施后及时上报相关职能部门,整改时对每一处安全隐患路段进行逐一拍照、登记入册。

(韩文广)

全安广场派出所

开展矛盾调解专题培训会

日前,长春市公安南关分局全安广场派出所联合全安司法所、全安街道平安建设办公室以及塘子胡同社区开展矛盾调解专题培训会。

培训会上,网格长紧紧围绕社会矛盾纠纷多元化解的新形势、新背景,深入浅出地将理论讲解与实践案例相结合,普及矛盾调解的工作

思路与沟通技巧,内容丰富,通俗易懂,针对性、操作性和实用性突出,使参训人员受益匪浅,收获良多。

此次培训会,进一步提升了派出所和社区解决多元化矛盾纠纷的能力水平,强化矛盾纠纷的源头化解与协调治理,有效提升社会治安综合治理社会化、法治化、专业化水平。

(邹宇)

金刚种业吉林分公司

创新培育丰收种

金刚种业有限公司是一家集科研、生产、经营为一体的民营种子企业。公司拥有完整的种子生产加工生产线以及专业的科研育种团队。一直以来,金刚种业紧跟国家步伐,全力打造中国自主品牌,牢记中国人的饭碗要掌握在中国人手里。

金刚种业吉林分公司成立于2019年,负责东北三省种子批发业务。在众多品种中,金育498具有抗病性强、抗旱耐涝、丰产性高、稳产高产的特点。该品种生育期126天左右,一般地块亩产(667平方米)2100斤以上,肥水条件好的地块有

2300斤的潜力。公顷产量3.2万斤,肥水条件好的地块有3.5万斤增产潜力。

金刚种业推出的爆品金育299成为CCTV17台推广品种。金育299品种具有抗病、抗旱、耐清性强,丰产性高的特点,该品种活秆成熟,高产稳产,百粒重52克,出籽率92%以上。容重768克/升。一般地块亩产量(667平方米)2000斤左右,肥水条件好的地块有2300斤的增产潜力。公顷产量3万斤,肥水条件好的地块有3.5万斤的增产潜力。

诚招东北三省空白区域代理商

金刚种业吉林分公司电话:13214382888 0431-87888599 地址:长春市绿园区长白公路中机物流园10栋1010室



扶余深入治理水环境

为深入推进河长制工作,进一步夯实河长制基础,扶余市全面深化水环境治理。

强化组织。夯实“治水”职责。今年以来,扶余市完善河长制的各项工作机制,通过健全完善党政主要领导牵头,分管领导具体负责,成立河长制工作领导小组,县、乡、村三级河长日常巡查、监督的工作模式,层层抓落实。

创新模式。提升“管水”水平。在严格落实河长巡河制度的基础上,不断探索河道管理新模式,依托河长巡河

APP,及时制止破坏水环境行为,保护河道生态环境。认真开展巡河工作,对发现问题现场协调交办,协调相关部门单位认真梳理交办发现的问题,并限期全部整改到位。

加强宣传。凝聚“护水”合力。在水环境综合治理过程中,积极践行“多维治水、全民参与”的理念,紧盯河长制标准化创建要求,整合力量推进落实。积极组织开展河长制宣传活动,发放河长制宣传手册,营造浓厚氛围。

(海涛)