

“方寸地”开出致富花

——镇赉县发展庭院经济侧记

□ 潘晟昱 王凯 本报记者 徐文君

梧桐秋叶黄，阶前夜来霜。九月的午后，行走在镇赉县乡间，满目苍翠，沃野平畴。在黑鱼泡镇报马吐村，青砖围砌的小菜园里，红色的辣椒、碧绿粗壮的粘玉米、熟了的果子挂满枝头，随风摇动。

走进孙志军的小院，映入眼帘的一棵棵穗大棒粗的粘玉米，孙志军说：利用家里的小院种植粘玉米，投资小、见效快，现在村里各家各户的小院都种上了粘玉米，我的庭院有二亩地，面积虽然不大，通过合理种植，科学管理，一年下来也能有1万余元的收入。

几年前，孙志军的小院还是一处荒地，目之所及是废弃多年的猪圈、旱厕、杂物棚和农具。“原来我只能在这里放些杂物、种点小葱。”孙志军说。近几年，镇赉县把发展庭院经济作为推动乡村振兴的有效手段，挖掘具有特色和优势的种植项目，形成“一村一品”“一乡一业”格局，有效激发庭院经济内生动力，进一步拓展庭院经济增值增效空间，真正让更多农民参与受益，使庭院经济成为农村经济新的增长点。

在哈吐气蒙古族乡哈吐气村，成群的黑羽鸡正在四处溜达。村民侯金成看着即将要上市的黑羽鸡，打开了话匣子：“今年我养了100只鸡雏，预计到秋天能有4000多元的纯收入。黑羽鸡蛋是‘抢手货’，除卖给超市，还能孵化鸡雏扩大规模。一枚鸡蛋能卖到一到两元，供不应求。”

哈吐气乡副乡长宋华峰介绍说：“养殖黑羽鸡投入少、收入高，这种鸡适应性强，不易生病，产出比高。今年，全乡有硕焕昭村、哈吐气村、呼兰村和宝山村四个村共引进5000只鸡雏，预计户均增收5000元以上。”下一步，哈吐气乡计划拓宽黑羽鸡销路，把今年的黑羽鸡肉蛋产品进行深加工，统一包装进入超市销售，鸡蛋装盒、肉鸡真空包装提高产品档次，打造品牌，实现规模化

经营，让百姓收入更多、腰包更鼓。

订单化是庭院经济发展的重要策略。农民根据市场需求，进行定制化的生产和销售，避免了生产的盲目性，保证了产品的销路，不仅降低了市场风险，也提高了收益。

“全村种植的朝天椒都有订单，价格也有保障。我家园子种了1400平方米的辣椒，长势喜人，预计能收入2万余元，每平方米还能补贴1.5元，种植辣椒省工省力、投入不大，收入高。”五棵树镇后英台村村民张申一边锄草一边笑着说。

“我们这是企业订单保价回收，不愁销路，朝天椒市场前景好，价格稳定。明年，长春市双阳区鑫田园现代农业种植合作社有意在后英台村建立辣椒烘干厂，这样一来村民的种植积极性会更高，腰包也会更鼓。”后英台村党支部书记刘浩然信心满满。

五棵树镇党委书记王占福介绍：“为发展好庭院经济，镇里通过多次实地考察与评估选项目，与长春市双阳区鑫田园现代农业种植合作社签订朝天椒回收合同，标准化种植。合作社统一育苗、统一配发肥料、统一定价收购，合作社还提供全程免费技术指导。截至目前，全镇有4个村党支部领办合作社发展朝天椒庭院种植，共种植朝天椒16.52公顷，全部签订了订单。”

据统计，今年镇赉县11个乡镇发展庭院种植3.13万户、面积3.9万亩。目前，已确定庭院经济“一乡一业”3个，分别是：坦途镇辣椒、哈吐气乡甜玉米、镇赉镇蔬菜；“一村一品”39个，种植户6445户，种植面积达761万平方米。

如今，在镇赉县广袤的乡村大地上，以庭院为舞台，以增收为目标，全县农民正在开辟新的产业路径，以户为单元，以小庭院为载体，把小庭院做成果园子、菜园子，将“小庭院”打造成“大产业”，以多种经营模式融合发展，增收致富，为当地经济发展注入新活力。



建平乡大岗村刘喜文发展庭院种植，实现订单化销售

►黑鱼泡镇报马吐村孙志军种植的粘玉米长势喜人



◀建平乡三合村发展庭院种植蓖麻，实现订单化销售



►沿江镇东莫村农户庭院种植西瓜，已进入成熟期



发家路上葡萄香

□ 周晓羽 本报记者 郭小宇 韩琳

眼下，正是葡萄成熟的季节，坐落在德农公路绿色经济长廊两侧的吉惠葡萄产业园里，一串串葡萄缀满枝头，颗粒饱满。家家户户忙着接待采摘的顾客。

刚挑选完葡萄的张大哥是团山村的村民，在外省工作的他，假期结束准备返程，特地来挑选葡萄，“这几年家乡的葡萄越来越有名气，同事都知道我老家在这里，所以特意多买些带回去给同事品尝。”

近年来，德惠市郭家镇积极打造吉惠葡萄农业现代产业园，努力树立品牌，壮大园区规模，提升葡萄品质，全镇葡萄种植面积已发展至114公顷，年创产值约2600多万元，成为全镇促进农业增效、农民增收的支柱产业。近日，郭家镇吉惠葡萄产业园被认定为长春市级农业现代产业园。

郭家镇积极引导葡萄种

植户发展新技术，培育新品种，扶持农户大力发展棚膜葡萄，打造绿色、无公害的吉惠葡萄品牌。种植户李大哥对记者说：“以前只知道种葡萄，通过学习才知道，有了自己的品牌，不但可以卖上好价钱，还能防止别人以次充好，真是一举两得。”

郭家镇指导农户创新销售方法，通过线上订购、线下采摘相结合的销售模式，助推葡萄种植户持续增收。种植户刘文广正在葡萄大棚里采摘，他对记者说：“原来就是在家等着别人上门收购，采摘量多了，价格就上不去，采少了，还怕果坏。现在好了，通过线上订购、线下采摘，既可以根据需求控制每天采摘数量，又能保证葡萄质量。我种了两亩大棚葡萄，今年收入至少8万元。”

目前，以东岗村和向阳村为中心的郭家镇吉惠葡

萄农业现代产业园内，大棚葡萄31公顷，露地葡萄83公顷，年产量近3000吨。郭家镇还将因地制宜，重点培育葡萄产业观光休闲区，初步形成德农公路东岗村至向阳村沿线的“葡萄经济”走廊，进一步探索集种植、存储、深加工、采摘休闲于一体的，具有郭家特色的葡萄产业发展模式和区域公用品牌，将葡萄产业打造成为产业特色鲜明，市场知名度高，带富能力强的支柱产业。同时，引导葡萄种植户走合作发展道路，实行“统一品牌、统一包装、统一管理”的经营模式，将葡萄产业与生态旅游、美丽乡村建设有机结合，促进“葡萄+文旅”融合发展，切实发挥长春市级现代农业产业园的示范引领作用，带动镇域经济发展迈上新台阶。

►刘广文根据订单采摘葡萄



◀刘广文把采摘的葡萄打包装箱

