

桦甸旅游产业聚力突破展新颜

□ 王天骄 本报记者 徐文君

初夏,从吉林市出发,一路向南,但见远山苍茫,林木繁茂,花影横斜,人目皆景。

桦甸市八道河子镇,枫雪部落,古寨风情,走过龙泉客栈、水榭山房、龙山石林,如同穿越了八百年的时空,古意悠长,诗意悠远;再向前几公里,闯进森林慢谷,只见一潭碧波被四周青山和盘托出,好似一块墨绿翡翠镶嵌画中,茶室、民宿、花海、宽广泳池,错落有致地散落在山间;玩累了,可以转身来到名峰山庄,村庄田野,溪水庄园,花果飘香,美食绝味,这里绝对是一个歇息的好去处……

近年来,桦甸市充分运用招商这一重要推手,加速建设当地旅游产业链,把绿水青山变成了金山银山,绿色产业链正在次序铺展开来。

枫雪部落、森林慢谷、名峰山庄均为桦甸市旅游招商重点项目,呈等边三角形分布于八道河子镇,分别相距3公里左右。在桦甸市旅游产业链招商组的引导下,3个项目打差异化旅游牌——枫雪部落主打文化旅游,森林慢谷主打休闲旅游,名峰山庄主打乡村旅游,从而有效实现互补发展,成为桦甸市全域旅游产业链成功打造的关键一环。

无边风景醉人心,快马加鞭再向前。森林慢谷项目占地37.8公顷,计划总投资1.5亿元,目前,一期工程森林康养中心、帐篷屋均已建成开放,完成投资5000万元;二期工程于今年5月开工建设,计划投资5000万元,主要建设营地房车、森林氧吧、环湖路、游步道、林中木屋、露天餐厅等,年底前可全部建成投入运营。枫雪部落项目占地5

公顷,计划总投资5000万元,目前,一期工程、二期工程均已建成开放,完成投资3000万元;三期工程于今年5月开工建设,计划投资300万元……

按照桦甸市经济高质量发展攻坚行动和全市产业链招商总体部署,桦甸市旅游产业链招商组紧紧围绕“1321”产业体系谋划包装项目,严格落实“四位一体、五项联保”要求。为了更有效地推进工作,桦甸市成立了旅游产业链工作协调推进组,由市级领导负责总协调,进一步明确职责分工,积极有序推进相关项目;2021年6月,产业链招商组赴重庆、上海、大连开展招商;今年2月,产业链招商组前往重庆市、郑州市开展招商,通过重庆吉林商会引见对接京东集团……

几年间,华宇五星级酒店项目、夹皮沟镇黄金特色度假区项目、烟白铁路旅游客运专线项目、辉发溪谷森林康养度假区项目等陆续进入推进阶段;苏密白桦文旅综合体项目、莲花山温泉康养小镇项目、平安滑雪旅游度假区项目、肇大鸡山森林公园户外运动基地项目等,不少客商纷纷提出合作意向。

锚定目标,聚力突破。桦甸市旅游产业链招商收获颇丰:目前,全市现有重点旅游项目17个,合计总投资102.21亿元。其中在建项目3个,合计投资2.51亿元;签约推进项目4个,合计投资71.4亿元;重点推进项目6个,合计投资21亿元;线索跟进项目4个,合计投资7.3亿元。

“依托本地山水生态和四季自然景观,挖掘开发湖光山色、森林康养、

人文景观、民俗文化、抗联遗迹等独有优势资源,我们将在前期已包装重点项目基础上,再谋划包装一批以生态观光、避暑康养、乡村休闲、冰雪运动、工业体验、红色教育等为主题的拉动效应显著、旅游开发项目,确保项目储备接续供给。”桦甸市文广旅局副局长王智臣说。

桦甸市旅游产业链坚持走出去精准招商,把推进和服务项目牢牢抓在手上,推动形成“旅游+农业”“旅游+文化”“旅游+工业”等众多融合体系,当地旅游产业多点开花。在全域旅游的强大拉动下,桦甸经济发展动力从传统增长点悄然转向新增长点。近5年来,桦甸市共接待游客480万人次,实现旅游收入30.3亿元,年均实现15%以上增长。2021年,纵然在疫情疫情影响下,全市仍接待游客100.4万人次,实现旅游收入6.5亿元。

桦甸市旅游产业链不断延长所呈现的链式效应,激励着旅游产业链招商更加向前。“年初以来,我们分别组织文广旅、商务等相关部门深入桦甸经开区和乡镇街道,就洽谈、推进、签约、在建的旅游项目进行实地调研,了解掌握项目推进进度,及时帮助解决项目推进所遇困难和问题。同时,为加大产业链招商项目储备,我们还包装了5个达到项目建议书程度的旅游项目,下一步将对其中两个项目进行深度包装,争取达到可研标准。”桦甸市旅游产业链招商组负责人马东星说。说这话时,马东星的眼中闪着光彩。他仿佛看到新的景点连线,新的美景成片。



森林慢谷发展休闲旅游



枫雪部落主打文化旅游

“挖煤人”今朝唱牧歌

——桦甸永盛矿业转型发展肉牛产业

□ 韩欣妍 王天骄 本报记者 徐文君



永盛肉牛项目计划常年存栏规模为2000头肉牛

“有一个美丽的传说,精美的石头会唱歌。它能给勇敢者以智慧,也能给勤奋者以收获……”这首脍炙人口的歌,用来形容桦甸市永盛矿业有限公司从矿业转行发展肉牛产业,可谓形象贴切。面临资源枯竭,该公司没有一关了之,而是积极谋求转型升级,投资建设政府大力扶持、市场稳定向好的肉牛产业,原来的采石挖煤人今朝唱起了牧歌。

目前,在位于永盛矿业的废弃矿山土地上,永盛公司2000头现代化肉牛繁育养殖示范基地及万头肉牛交易市场项目建设如火如荼,预计7月中旬竣工投产。“我原以为不采矿了,企业就黄了,我就失业了,没想到我能在养牛这个新项目里重新就业。”正在项目施工现场工作的永盛公司老工人王秀海笑着说。

“永盛煤矿始建于1998年,原从业人员223人。由于资源枯竭,煤矿于去年底关停。肉牛项目建于去年4月15日开工。原来企业属于资源消耗的传统产业。现在,我们开始走绿色循环、现代化、高质量的发展新路。”永盛矿业负责人说。

永盛养殖基地总投资7414.34万元,集母牛繁育、肉牛育肥、饲料种植、乡村振兴于一体,定位于“现代智慧牧场+肉牛养殖服务中心”示范,建设4栋标准化圈舍和草料库、青贮窖、管护用房、防疫室等配套设施,计划常年存栏规模为2000头肉牛,辐射带动周边养殖户建设10个肉牛养殖小区。黄牛交易市场总投资5000余万元,建设交易牛舍、过渡牛舍、交易大厅等,单日可容纳交易牛1万头,定位于吉林省最专业、最公平、最安全、

最全面的牲畜交易平台。

永盛从地下采煤到地上养殖的转型,离不开桦甸市委、市政府的大力扶持:出台《桦甸市肉牛产业发展实施意见(2.0版)》等政策,建立产业协会,搭建企业带动和村建户养的养殖模式,搭桥吉林农业大学等科研单位给予技术和良种支持……这些都是永盛转型成功的推动力。

随着永盛肉牛项目的加快建设,4家大型养殖及加工企业永盛公司达成合作协议。

“项目建成达产后,养殖基地预计年销售收入2800万元,利润420万元。交易市场预计年采购量15万头,成交量70%,年利润630万元,可带动安置就业340余人,带动10余万散户养殖户养殖及交易,平均每户增收8000元。”永盛肉牛项目负责人说。