

本报刊登的所有广告均为信息发布,不作为合作或签订合同的依据,读者请慎重考察和咨询后再合作或签订合同,以免发生纠纷,涉及钱款更要谨慎处理,如发生任何纠纷,本报概不负责。

大安地区代理:王聪

13278177607

柳河地区

13844559606

省内其他地区

0431-80563797



吉林农村报  
星期五  
2020年10月23日

## 国贫县脱贫记——靖宇

10 责任编辑/张立鑫

# 山里结出“致富果”

□吉林日报记者 栗哲 赵广欣 杨悦 邹鹏亮

“这是‘王百万’,我们村里的蓝莓种植大户。”

支边村书记胡桂波的介绍,让记者眼前这位腼腆的汉子更加不好意思了。

“我叫王百先。在我们靖宇县,种蓝莓比我厉害的有很多。”王百先说。

胡桂波的介绍不虚。仅在2019年,王百先的蓝莓收入就达到60多万元。此前,他在这条致富路上已经走了3年。

王百先的说法不假。靖宇县如今是闻名全国的“蓝莓县”,2020年蓝莓产量达5000吨,产值达8000万元。“李百万”“张百万”“刘百万”还真是不少。

蓝莓产业是靖宇县的扶贫主导产业,但若放在全县脱贫奔小康的大画卷上,它只是一个局部特写。

靖宇县地处长白山腹地,山高林密,交通不便,1994年被列为国家级贫困县,2002年被国务院确定为国家扶贫开发重点县。

到2015年底,全县仍有55个贫困村,贫困人口7329户、13660人,贫困发生率19.8%。脱贫攻坚以来,在做好特色产业扶贫的同时,靖宇县精准施策,多措并举,成效显著。

2020年4月11日,靖宇县贫困发生率下降到0.15%,正式退出贫困县序列。

### 蓝莓个虽小 却是“致富果”

说起“蓝莓县”,要先说一说“蓝莓村”。

说起“蓝莓村”,得先提一提“王百万”。

“什么‘王百万’,我以前就是个穷光蛋。”王百先谈起以前,感慨良多。

“在县里打过零工,也外出打过工,拉过货,还做过翻土工……”他说自己在2015年之前,“靠着几分蛮力,养家糊口,够用了”。但不成想,后来妻子和父亲先后身染重疾,再加上两个年幼的孩子,光靠蛮力,王百先扛不住了。

王百先边说边搓着一双粗糙的手,“一年下来,赚那点钱根本不够家用。”

其实支边村早在2009年就开始了蓝莓种植,但不成规模,种植户收入一般。王百先也觉得自

己是个粗人,干不了那细活儿。

支边村位于靖宇县三道湖镇,这里气候冷凉湿润,昼夜温差大,属于高寒湿地气候,非常适合蓝莓生长。

打零工终究不是长远之计,再加上后来村里蓝莓种植有了规模和名气,于是,走投无路的王百先也想试试。

没想到这一试,就从王百先到了“王百万”,这角色的转变仅仅用了4年时间。

2016年,王百先的果园进入初果期,蓝莓产量1万多斤,收入10万元。

2019年,王百先的果园进入盛果期,产量达到5.8万斤。60多万元的收入,创出了“王百万”的名号。

小小蓝莓果,改变了王百先的人生,成了支边村的“致富果”。支边村117家农户如今已经彻底放弃了传统粮食作物的种植,全部搞起了蓝莓种植。

这当然也与村里“立足自身优势”的扶贫思路有关。“守着啥样的地,能收啥样的果,咱得自己心里有数,不能保守,也不能盲目乱弄。”胡桂波说。

支边村栽培蓝莓规模现已达到1600余亩。2019年,蓝莓产量达到720吨,实现销售收入1100多万元,人均蓝莓产业收入达到3万元以上。通过栽培蓝莓实现了由贫困村到富裕村的巨大跨越,成了远近闻名的“蓝莓村”。

“每年从7月中旬开始,蓝莓陆续成熟,村路上停满了来自长春、沈阳的冷藏车,我们这儿就是蓝莓的集散地,我们一点不愁销路,明年的蓝莓都被预订了。”胡桂波自豪地说。

### 农田变“花海”种出“致富方”

距离支边村大约半小时的车程,有个继红村。

村民穆源杰走进村里的食杂店,买了些日常用品。

“大姐,这次不记账啦?”继红村食杂店的老板娘袁喜红开玩笑地问道。

“这丫头,又开大姐的玩笑。那都是猴年马月的事了,现在咱有钱。”穆源杰哈哈笑着把钱递过去。

等穆源杰出了门,袁喜红告诉记者:“穆大姐以前的日子穷得很,

经常是过完年就到我们这里来赊账,但这几年她种起了婆婆丁,日子好过多了。”

袁喜红找出几本旧账簿,上面是密密麻麻的名字和欠款。记者看到了穆源杰的名字。“现在大家的日子都好了,从去年开始就没有欠条了。”袁喜红说。

“村里地少,大家种玉米挣不到几个钱。继红村在长白山脚下、高速口旁,拥有得天独厚的地理优势,要是搞一些庭院旅游和特色采摘,肯定能不错。”第一书记王金波来到这儿后,绞尽脑汁地想帮助农民致富。

“后来我们觉得在山坡种上中草药比较靠谱,菊花、桔梗、紫苏、蒲公英等中药材开花时,还能形成花海供游客观赏。”王金波和村干部们想好了就开干。如今,继红村的“花海”已经小有名气,自产的菊花茶也凭借“品质好、黄酮含量高、能泡10次”,闻名全省。

穆源杰一家通过种植婆婆丁,在2018年摘掉了贫困户的帽子。2019年她家的人均收入达到了8000多元,比2016年的2000多元提高了4倍。今年,她又流转了10多亩土地,每亩增收300元。

2019年,白山市推动“一谷一城”建设,靖宇县进一步调整和优化种植结构,并给予村民政策补贴。政策的春风吹到继红村,村民们脱贫的信心和干劲更足了。

合作社和村民共同种植中药材1009亩,55户村民参与种植,可得补助资金46.3万元。合作社共流转土地近500亩,其中11户贫困户像穆源杰一样,通过流转土地得到了收入,又参与田间劳动和管理,在家门口打工实现了增收。

脱贫攻坚这5年,靖宇县累计投资1.3亿元,实施中药材、食用菌、浆果、养殖等38类产业项目,发展平贝母、天麻等中药材1.3万亩,蓝莓、蓝靛果等浆果类1万余亩,食用菌910万袋等特色产业,累计收益9687.2万元,受益贫困人口28735户次、54792人次,实现了长短项目结合、有劳动能力贫困户产业叠加覆盖。

### 直播带货忙 踏上“致富路”

“大家好,真品、真事、真实惠,欢迎来到白山市第一书记代言官方直播间!”继红村第一书记王金

波点亮打光灯,打开手机电商app,面对镜头,开始了直播“带货”。

面对直播镜头,王金波驾轻就熟。他身旁的李忠军满脸的笑容。

李忠军是三道湖镇副镇长,“直播带货”解决了他的一块心病。“我们的扶贫产品从种植环节到土地流转,再到管理加工,百姓们全程参与。我们首要的是不能让群众赔钱,那种压力就落在了企业的身上。但市场不讲情面,一旦产品滞销,企业扛不住,我们的农民明年就又要回到种玉米大豆的初始状态。”

“直播带货”解决了李忠军的后顾之忧,一方面是因为生动活泼的展现方式,可以让广大消费者更直观地了解产品特色,另一方面是因为这种颇具生活气息的推介方式更接地气,成为了产品的新销路,带来了很好的效果。

2020年1月,“吉林省第一书记协会”成立。4月,靖宇县也成立了第一书记协会。

“有了协会后的第一件事就是直播带货。我们把品牌进行了整

合,统一品牌,统一标准,然后统一产品,最后统一物流体系。”王金波谈起“直播带货”格外兴奋,“从县里到各乡镇的干部,都曾组团来卖货。在‘大美靖宇,暖春助农’活动中,一天左右的时间,直播累计观看量达到80多万,成交4180单,卖了42万元。”

火车跑得快,全靠车头带。今年7月,白山市委书记王冰、市长马坚走进拼多多“大美白山·助力脱贫”白山专场直播间,化身“网红主播”为白山代言,助力消费扶贫。3天里60个小时的网络直播带货,吸引全网278万网友观看,白山市亮出电商直播助农的“最强阵容”。

走出直播间,王金波带着大家来到了建筑工地,一栋大楼正在施工中。

“这是未来的‘第一书记直播基地’,占地面积5618平方米,计划投资3067万元,建成后会有扶贫车间、直播间、包装设计加工车间、产品展示厅、产品检验中心等,将会进一步带动农户增收。”

