



国贫县脱贫记——大安

责任编辑/周硕

11

扶贫花儿朵朵开

□ 吉林日报记者 栗哲 赵广欣 杨悦 邹鹏亮



秋日午后，阳光正好。在大安市安广镇永强村，我们被花儿包围了。

走进姚井珍家的庭院，满院子的万寿菊开得正艳。姚井珍在花丛中采摘花朵，身前身后，蝴蝶尽情飞舞。

2017年以来，永强村根据农户意愿和自然条件，大力发展万寿菊种植项目，实现了庭院经济整村推进。

“这些花可是我们全家的宝贝，六七天就能摘一茬儿，一茬儿能卖100多元。”姚井珍抹了把脸上的汗，花儿把她的面容映得灿烂起来。“一年能收入1000多元，村里还给补助1000多元。过日子有了抓手，再也不用成天犯愁了。”

姚井珍今年51岁，勤劳肯干的她日子本来过得不错，但前些年突如其来的疾病差点击垮了全家人。“……一听大夫说我患上了乳腺癌，这天好像都塌下来了。”姚井珍说着说着，眼圈红了。家里人砸锅卖铁，把病治好了，但也成了贫困户。

“我总寻思咱不能只靠政府救济，自己应该做些啥，但一直缺资金。正好村里发展庭院经济，这花苗白给咱，销路也不用自己操心，多好的事儿啊。”姚井珍告诉记者，“再加上村里光伏等产业分红，去年赚了2万多元。”

“这万寿菊能挣钱不说，村里的环境也美化了。”村民们都说这个项目好。

“院落面积大、灌溉条件好，大安市发展庭院经济具有一定优势，产业发展以来，对助力脱贫起到了很好的作用。”大安市委副书记薛丰刚告诉记者，大安市大力实施包括庭院经济在内的“五叠加一带动”扶贫产业发展模式，做到贫困人口至少享受两项产业扶贫政策，每户都有稳定的增收渠道和收入来源。

曾几何时，大安市受人均耕地少、土地瘠薄、生产和收入结构单一、基础设施建设滞后等客观因素和孤老病残等主观因素制约，农村贫困状况呈现出贫困面大、贫困程度深、返贫几率大的特点。

脱贫攻坚之初，大安市扶贫产业项目单一、增收渠道单一，加上种植、养殖项目受市场价格波动影响较大，还很难满足贫困户脱贫需求。

如今，面朝黄“沙”背朝天的贫苦日子已不复存在，百姓生活好了，心气顺了，干劲足了，火红的日子有了奔头。

2020年4月，好消息传来，大安正式退出贫困序列。3.19万大安市贫困人口实现脱贫，94个贫困村全部退出，贫困发生率从2015年末的14.8%下降到0.33%。

产业“叠”出增收路

种植黄菇娘，是月亮泡镇殿元村村民杜长明家传的手艺。过去，家里巴掌大的小院是他施展手艺的舞台。现在，3000平方米的温室大棚，成了他脱贫致富的“主场”。

“我们这的黄菇娘都是绿色食品，用的都是有机肥和农家肥，口感好，不愁销路。”提起帮助自家脱贫致富的“宝贝”，老杜满脸自豪。

别看老杜现在信心满满，当初包保干部们提出把黄菇娘作为脱贫产业的时候，他的头摇成了拨浪鼓。

“光照、温度要求高……大棚的钱哪里来……果儿出来了，往哪卖……”老杜一摊手，就摆出一堆难题。

“钱和销路若没问题，能成不？”第一书记张金祥问。“那能成，但咋能没问题呢，你可别乱‘放炮’。”老杜说。

不但不是乱“放炮”，殿元村的黄菇娘还一炮打响了。大安市的黑油沙土地，特别适合黄菇娘生长。当地政府经过科学论证，不但全力支持殿元村的黄菇娘产业规模化设想，还把把这个产业作为重点项目在全市推进。

3个黄菇娘棚膜经济园区迅速成立，11000多栋大棚建起来了。大安市的黄菇娘种植很快突破了3万亩，年产量超过3000万斤。

2019年，大安市又重点解决了黄菇娘品牌、商标、质量体系等诸多短板，年产值超过2亿元。

小小黄菇娘，成了大龙头。此后，按照黄菇娘产业的打法，大安市共发展出水稻、花生、黏玉米、葵花、沙棘、西甜瓜、肉食鸡、白鹅、生态鱼、优质猪、草原羊12条“产业龙”。

秋日午后，月亮泡镇汉书村村民田起龙刚扫完村路，又拿起扫把清扫自家院子，原本就干净的院落更加整洁。

“等我这房前屋后的李子、沙果、葡萄熟了，一定要来尝尝。”田起龙笑得合不拢嘴，院子里的果树，3年来让他增收了1.5万元。

“这还不算呢，果树下还能套种万寿菊，这一项还能增收800元呢。”汉书村党支部书记王广福说，现在全市基本形成了“一村一品”，这些都是发展庭院经济带来的好处。

种养产业、庭院经济、光伏项目、公益岗位、电商产业五项产业叠加，勾勒出大安百姓生活的幸福网格。

扶贫车间笑声扬

在太山镇众诚采摘园内，午后的阳光温暖而惬意，徐静和一群姐妹们有说有笑地挑拣黄菇娘。

在采摘园“扎根”两年多，徐静对现在的生活很满意。“在这比在家种地强多了，包吃包住不说，老板还给我们买了洗衣机。这里的水果还让我们随便吃，以前可吃不起这么好的水果。现在咱们都不愿意回家了。”

“以前的日子过得很苦，2016年的时候

我们种地，收成不好，不但没赚钱还赔了1万多元。”由于家里一直都是住泥土房，2018年徐静一家被列入贫困户，“我们住房不合格，家里还要供孩子读书，攒不了几个钱，也盖不起房子，后来政府帮忙盖房子，当年就脱了贫。”

徐静和爱人现在都在众诚采摘园上班，两个人每年的总收入大概在6万元左右。她说：“我们俩在这也花不了多少钱，钱都给孩子攒起来了，她现在高三了，以后留着供她上大学。”和徐静一起挑拣黄菇娘的工人都是临时工，按小时收取报酬，工作一天的收入也达到100多元，“像我们这样的贫困户，在采摘园一天还多给10元呢。”

黄菇娘是众诚采摘园最受欢迎的果蔬之一。“采摘姑娘需要大量人力，最忙的时候，我们一天要雇70多人，其中大部分都是贫困户。”众诚采摘园经理徐彬向记者介绍说，为了能请到工人，采摘园每天车接车送大家来工作。

“我就是土生土长的大安人，从事玉米、杂粮、绿色蔬菜种植有20多年了。成立采摘园的初衷也是想回报家乡，带动更多村民致富。”不善言谈的徐彬，说起“扶贫车间”，眼睛立刻亮了起来。多年来，这个“扶贫车间”共为贫困人口提供就业岗位650人次，使贫困户增收近7万元。

目前，众诚采摘园大棚总数达122栋，扶贫暖棚14栋，按每年不低于暖棚总造价10%的比例上缴承包费用，众诚采摘园通过承包大棚、缴纳租金，为全镇贫困户进行全覆盖式分红，2019—2020年累计分红46.96万元，今年带动贫困户1034户。

“‘扶贫车间’正在成为稳定就业的‘蓄水池’、精准脱贫的‘压舱石’。”大安市就业服务局局长李文勋说，按照省人社厅出台的相关政策，“扶贫车间”每带动一个劳动力，就一次性给基地1000元补助。这样也刺激致富带头人创造更多的扶贫就业岗位，形成良性循环。

龙头带动共致富

分割、筛选、清洗、煮熟、冷却、装箱……流水线上，工人们各司其职，忙忙碌碌，井然有序。

这里是安广镇先达食品有限公司的生产车间。

在大安脱贫攻坚的战场上，以龙头企业带动贫困户脱贫，也是成绩斐然。

项目资金跟着贫困户走，贫困户跟着合作社走，合作社跟着龙头企业走，龙头企业跟着市场走——按照“四跟进”产业扶贫思路，大安发展了“龙头企业+基地+贫困户”“合作社+贫困户”“政策性投资+贫困户”三种模式。截至目前，全市10家龙头企业、60家合作社和15家家庭农场参与带户增收，累计带动贫困户12391户增收致富。

先达公司职工郑丽杰告诉记者，她的父母是贫困户，这几年通过把土地流转给企业，每年能有五六千元的收入。流转土地的农民可以优先到公司务工，因为贫困户大多为没有劳动能力的老年人，企业就优先录取他们的子女。

2019年，先达公司与农民签下流转土地1000公顷，其中包括向前村、胜利村和爱国村的53户贫困户。

“我们以每公顷8000元的价格承包土地，高于市场价4000元，加上国家粮食补助，每个贫困户每公顷土地收入在1万元左右。我粗略统计一下，每个贫困户均土地5亩，实际土地流转和直补收入达5000元。”先达公司总经理郑立春说，为了规避市场波动给农民带来的风险，确保农民增收，公司还会与农民签订带有保底价的产购合同，为农户提供优质种苗，但当市场价低于合同最低价时，公司仍按合同最低价回收。

像先达公司这样热衷于扶贫的企业还有很多，安大牧业就是其中一家。“最近三年我们连续带动建档立卡贫困户大概944户，每年给贫困户分红大概60万元左右。”安大牧业总经理李龙阁说，同时计划园区修建完毕后，为贫困户提供300多个工作岗位。

嫩江之畔，勤劳勇敢的大安人民正用双手和意志描绘着美好生活的蓝图愿景，小康生活对他们来说，已不再是梦。

