

“国字号”家庭农场的绿色生意经

□ 袁达

走进位于长春市九台区纪家街道尹家村的绿野家源家庭农场,就听到一阵阵大鹅的叫声。饲养场里,几百只膘肥体壮的大鹅正在吃食,颇为壮观。“秋天时大鹅更多,现在已经卖得差不多了。”看着撒欢儿的大鹅,农场负责人颜停站满脸笑容。

绿野家源家庭农场今年养了3000只大鹅。去年入冬后,销量逐渐走高。“第一场雪后,我们的大鹅就进入了销售高峰,最多时一天卖了100多只,一只只能卖到150元左右,预计年底前全部卖完。”

28公顷水田、20公顷旱田,年产大米15万公斤、杂粮5万公斤、豆油1万公斤,养鸡1000只、大鹅3000只,出产各种禽蛋21万枚,鱼5000多公斤,猪30多头……成立5年多来,绿野家源家庭农场已经“家大业大”。

很多农场都专攻某一方面,“绿野家源”却选择“全面开花”。“农业生产面临着

市场双重风险,必须通过多元化经营分散风险,不能把鸡蛋放在一个篮子里。”颜停站说,家庭农场通过粮食种植、畜禽养殖、农副产品加工相结合,形成了相互补充的产品格局,有效防范了单一作物一旦遭灾就损失全部的风险。

种植和养殖相结合,不仅充分利用农场资源,实现经济效益最大化,还提升了生态效益。通过请教农业专家、实地考察学习先进经验,绿野家源家庭农场摸索出了一套生态循环农业的发展模式——畜禽产生的粪便,撒入鱼池作饲料;用鱼池的水灌田,减少化肥的投放量,降低生产成本;玉米秸秆粉碎,加入稻糠、谷糠等制成养殖饲料……“粮食种植—畜禽饲养—渔业养殖—粪肥还田”,这样的循环种养模式让农场的资源得到了有效利用。

“这个大棚一年都不闲着,3月末到5月育水稻苗,5月到7月育雏鹅,7月初到10月末种蔬菜。”颜停站带笔者走进一座大棚,指着黑黝黝的泥土说,育鹅期间积存下来的粪便肥沃了土壤,提升了生态效益。

这条绿色生产链条让农场生产的农产品品质不断提高,得到市场的认可。如今,“颜家农场”品牌产品远销北京、上海、广州、深圳等地。“现在农产品市场竞争比较激烈,要想站稳脚跟,还要继续提升品质。”正在为明年做计划的颜停站说,将继续做好绿色种植养殖,走精品路线。

“绿野家源家庭农场是我市新型经营主体的突出代表,走出了一条多元经营、循环种

养、品牌增效的新路子,具有较强的借鉴意义。”市农业农村局相关负责人表示,近年来,全市注重提升新型农业经营主体的经营质量和带动能力,出台了示范家庭农场建设标准,开展示范家庭农场认定,引领小农户与现代农业有机衔接。

为推动家庭农场高质量发展,全市将遵循家庭农场发展规律,加强对家庭农场的引导和支持,引导家庭农场根据产业特点和自身经营管理能力,以市场需求为导向,不断优化种养结构,采用现代科技,坚持绿色生产,拓宽产品销售渠道,推动一二三产业融合发展。



近两年来,松原市宁江区着力在打造绿色棚菜基地上下功夫。今年,该区新建棚室200亩,全年蔬菜产量预计达到32万吨。图为毛都站镇温室大棚内即将成熟的西红柿。

王学雷/摄



近年来,镇赉县镇赉镇投入扶贫资金350万元,在架其村建设了10栋现代化蔬菜大棚,采用有机无土栽培技术种植西红柿、辣椒、黄瓜、豆角等蔬菜供游客采摘,所得收入用于架其村、二龙村两个村的贫困户分红。图为当地农业专家正在察看蔬菜长势。

潘晟昱/摄

长流村万株百合销路开

本报讯

张国威报道 日前,受疫情影响,通化市东昌区环通乡长流村的4万株扶贫百合花出现了滞销现象。村两委采取线上、线下相结合的方式,加大宣传力度,通过微信群、朋友圈等电商平台与通化市鲜花店、批发商进行对接,由客户到大棚进行采摘,助力鲜花销售。目前,2000株百合花已经售出,超1万株已经达成订购意向。下一步,村里一方面继续接受订单。同时,待到花开之日,将借助市区各大商超进行零售,一定会把这些扶贫百合尽快销售出去。

长流村气温、纬度、光照条件比较适合百合花生长。去年,村两委班子因地制宜考察扶贫项目,利用村里多亩生态园闲置的温室,最终确定了投资小、见效快、技术成熟、市场大的“索棒”“黄天霸”“西伯利亚”3种进口百合花种植项目,并于秋季开始种植。3种进口品种的百合花,具有花期长、颜色足、香味浓等特点。作为不可食用的鲜切花,花期十分重要,为了应对疫情对鲜花市场的影响,村里采取了低温、缺水的措施延缓鲜花生长。

走进百合花基地的温室大棚里,一株株含苞待放的百合花沐浴阳光、婀娜摇曳,香气怡人。目前,工作人员正在对鲜花浇水、叶面追肥,准备上市销售,最大限度减小对花卉种植的影响。“感谢媒体强大的力量,当前我们通过多家微信公众号、电商朋友圈和媒体来宣传这些滞销的鲜花,很多商家企业和机关单位都在积极帮我们想办法,帮我们卖花。从现在情况看,第一批花已经通过订单销售出去,第二批花不用走批发,用零售的方式就可销售一空,环通乡的精准扶贫项目有保障了,也给贫困户吃下一颗‘定心丸’。”杨建华激动地说。

本报讯

黄祺峰 陈云龙 于婷报道

近日,在舒兰市白旗镇沟北村一栋大棚里,瓜农李雪峰正在给香瓜进行人工授粉。瓜秧郁郁葱葱,长势喜人。“香瓜现在正处于授粉的阶段,五一期间开始采收上市,一直能卖到上冻。我有1栋温室大棚和8栋冷棚,今年种植面积5.5亩,预计总产量1.65万公斤,纯收入8万元左右。白旗香瓜有名,到这时候就有顾客来采摘,商家来收,不愁卖。”李雪峰说。

白旗瓜农种瓜兴致浓

提起白旗香瓜,爱吃香瓜的人都知道好吃,果蔬商贩也热衷进货。今年,白旗镇确定了香瓜名镇的产业发展定位,将香瓜种植列为全镇主导产业,打造

白旗香瓜品牌,实现农民增收致富。今年,白旗镇种植棚膜香瓜61栋75亩、大地单层膜香瓜150亩,总产量预计近50万公斤,总收入120万元以上,主要分布于202国道沿线的沟北村、嘎呀河村、岗子村、崴子村、白旗村。“白旗香瓜甜脆适中,口感好,营

养高,卖得快。这主要得益于两个优势条件:一是交通便利,紧邻202国道;二是地处松花江冲积平原上,土质为沙土地,土壤通透性好。我们与吉林市果菜批发市场、邮政公司网上销售平台建立合作关系,减少中间环节,最大程度

保证白旗香瓜的新鲜和口感。我们希望,白旗香瓜名扬四方,让农民增收致富,助力乡村振兴。”白旗镇党委书记秦树通说。



公主岭市二十家子镇全结村大力发展食用菌种植项目,带动30余人就业,人均年增收1万多元。图为洪野种植农民专业合作社社员正在采摘平菇。

郭廓/摄

汪清桑黄产业拓宽致富路

本报讯 代黎黎报道 为确保疫情防控和脱贫攻坚两手抓,两不误,长白山森工集团全力助推精准扶贫重点项目桑黄产业有序复工复产。

桑黄种植是延边州脱贫攻坚的食药同源菌干产业。2019年以来,长白山森工集团兴林公司承担着为和龙市四个乡镇、汪清县一个乡镇生产桑黄菌袋的任务,订单生产200万袋。由于新冠肺炎疫情的发生,原本计划于1月30日开工一直延迟到2月下旬,影响了桑黄菌袋的正常生产。

面对疫情,长白山森工集团精心部署,研究制定了《复工及疫情防控工作方案》《关于进一步加强复工复产期间疫情防控及筛查工作的通知》《领导干部疫情防控包保责任制》等一系列措施,保障集团兴林公司防疫有力、复工有序,护航桑黄产业投产见效。

为保障复工安全,长白山森工集团对复工人员进行详细调查,建立复工人员健康信息档案,与员工签订情况属实保证书,统一购置消毒品、防护口罩及体温检测点,在出入大门口设置体温检测点,上班前、下班后车间全面消毒。现在兴林公司已全面复工,走入生产车间,近70名工人戴着口罩熟练操作,劈拌、装料、灌水、接菌……一排排装满菌袋的菌筐整齐地摆放在车间,生产井然有序,热火朝天。

最初复工时,内部生产车间劳动力不足,外部原料不够、缺乏物资。兴林公司想方设法克服困难,把管理人员充实到生产一线,弥补人员力量不足,并多次与和龙市政府有关部门联系,保证原料到位。

目前,兴林公司马力全开,下设3个分公司也全部复工,200多名员工日产菌袋2.3万袋,已生产桑黄菌袋90万袋,这些菌袋在培养间养成后,将于5月陆续摆放在和龙市四个乡镇新建的570栋大棚中。

近年来,长白山森工集团依托生态优势,发挥资源优势,把发展桑黄产业作为林区转型的经济增长点 and 脱贫攻坚的主导产业。如今,延边州已有9镇22村建立了桑黄基地,和龙市建大棚135栋,种植桑黄71.8万袋,通过联农带农,辐射带动和龙、汪清近3000户贫困户脱贫。